



Über uns:

Im Bereich Rechtsberatung über 0900-Nummern ist die Deutsche Anwaltshotline AG mit über 150.000 Anrufen pro Jahr deutscher Marktführer. Mit bis zu 2.500 Anfragen pro Monat zählt das Rechtsunternehmen auch zu den größten Online-Rechtsberatungen in Deutschland. Die Homepage der Deutschen Anwaltshotline AG wird monatlich von rund 500.000 Besuchern genutzt. In der Zentrale in Nürnberg arbeiten ca. 25 Mitarbeiter.

Wenn Sie kommunikativ und belastbar sind sowie über ein charmantes Durchsetzungsvermögen verfügen - zeigen Sie Initiative und bewerben Sie sich.



Ihr Aufgabenbereich:

- Neukundenakquise für die Anwaltssuche der Deutschen Anwaltshotline AG
- Sie sollten im telefonischen Gespräch verkaufsorientiert agieren, jedoch die professionelle und seriöse Beratung dabei nicht aus den Augen verlieren.
- Pflege der Auftrags- und Kundendaten im eigens dafür entwickelten Programm, Vervollständigung der Adressdaten sowie eigenverantwortliche Bearbeitung von Terminen und Wiedervorlagen.

Unsere Anforderungen:

- Sicheres Auftreten im Umgang mit Geschäftskunden, verbunden mit einer sehr guten Ausdrucksweise in Deutsch
- Freude am telefonischen Verkauf und Umgang mit Menschen. Erfahrung im Vertrieb sind von Vorteil
- Abschlussorientierte Gesprächsführung, jedoch ohne Druck auszuüben
- Gute bis sehr gute PC-Kenntnisse

Wir bieten:

Ein harmonisches Arbeitsumfeld im kleinen Team mit attraktiven Verdienstmöglichkeiten (Fixum plus Provision) im Nürnberger Zentrum. Eine umfangreiche Schulung und Einarbeitung sind selbstverständlich. Idealerweise können Sie sofort beginnen, haben ca. 20 Stunden pro Woche (vormittags) Zeit und sind an einer längerfristigen Zusammenarbeit interessiert.

Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann freuen wir uns auf eine erste Kontaktaufnahme unter (0911) 37 65 69 - 0